



PLUVIAN
Inbound Marketing

**AGENCE SEO
AU SERVICE DE
VOTRE CROISSANCE**



DEPUIS 2017
BASÉE À GRENOBLE



POURQUOI METTRE EN PLACE UNE STRATÉGIE SEO ?



3 X
plus
profitables

BÉNÉFICES CONSTATÉS
suite à la mise en place de
bonnes pratiques seo *

- Développement de l'e-réputation
- Plus de trafic sur le site
- Mise en relation avec des prospects qualifiés
- Augmentation du chiffre d'affaire

* Baromètre Croissance & Digital

NOTRE MÉTIER

BOOSTER LE TRAFIC DE VOTRE SITE WEB

Tendance de trafic

1M 6M 1A 2A Permanent



VOUS VOULEZ DÉVELOPPER LA PRÉSENCE DIGITALE DE VOTRE ENTREPRISE, MAIS NE SAVEZ PAS PAR OÙ COMMENCER ?



Manque de temps



Manque de formation sur ces sujets



Complexité de mise en œuvre



Coût



Manque de compétences en interne



Risques liés au respect des données personnelles des clients





NOUS CONSTRUISONS VOTRE STRATÉGIE SEO DANS LE RESPECT :



de vos objectifs



de vos capacités en interne



de votre budget



BIENVENUE DANS NOTRE UNIVERS

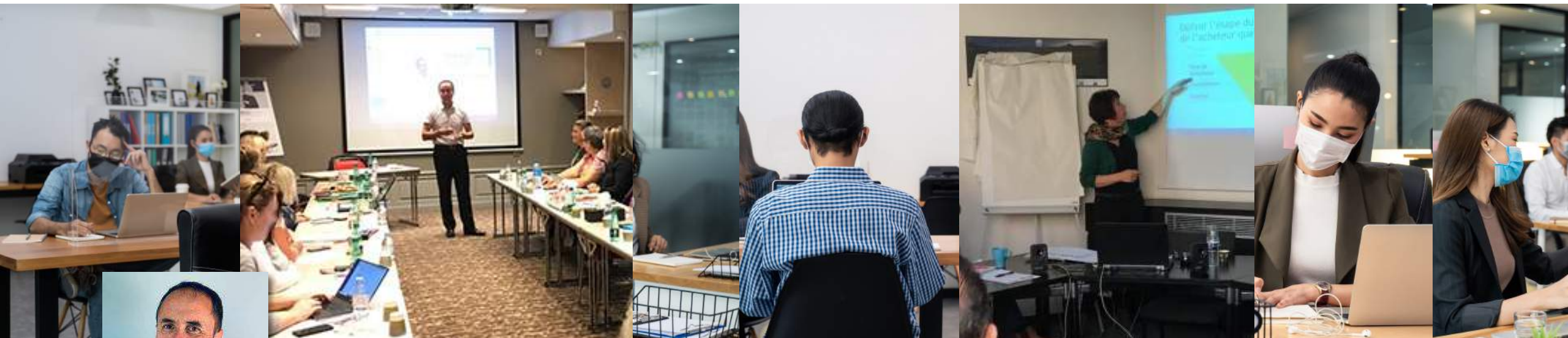
Nous déployons la
stratégie seo pour :

- SITES VITRINE
- SITES MARCHAND
- SITES MÉDIA
- RÉFÉRENCEMENT
LOCAL AVEC GOOGLE
MY BUSINESS
- RÉSEAUX SOCIAUX



VOTRE INTERLOCUTEUR PRIVILÉGIÉ

ARCHITECTE DE VOTRE RÉUSSITE



**RENAUD
VUILLET**

Directeur marketing digital



Ce qui me plaît dans la stratégie marketing, c'est de révéler les forces de mes clients et la finalité de leur métier.



20 ans d'expérience dans le marketing



Mastère spécialisé en stratégie digitale, 2017 Paris



Praticien PNL, la conduite du changement, Paris

Dans le cadre des projets et des reportings, Renaud orchestre les équipes marketing, techniques, éditoriales.

Il supervise la réalisation des diagnostics en amont, la mise en place de la stratégie et l'évolution des positionnements.

4 business units pour la performance de votre entreprise en ligne

SEO

Attirez plus de visiteurs sur votre site et convertissez les en prospects qualifiés

- Construire des stratégies digitales sur mesure en fonction d'objectifs quantifiables
- Vous apporter des prospects qualifiés sur le site
- Création & optimisation de contenus écrits infographies, vidéos adaptés à votre cible
- Optimisation technique des sites internet

SEA

Commencez dès aujourd'hui à faire du business !

- Référencement payant
- Publicité sur les réseaux sociaux
- Génération de leads par affiliation

FORMATION

Pour que vos équipes gagnent en autonomie

- Prospecter avec LinkedIn
- Prise en main de la Google Search Console
- Créer des visuels pour vos publications

GESTION DES PERFORMANCES PAR

OBJECTIF Mesurer toutes les actions mises en place

- Remise de rapports sur les résultats de l'analyse Web
- Reporting et aide à la décision



Datadock

MOYENS MIS EN OEUVRE

STUDIO VIDÉO INTÉGRÉ



OUTILS DE GESTION DE LA RELATION CLIENT



OUTILS ANALYTICS



OUTILS SEO TECHNIQUE



OUTILS SEO SEMANTIQUE



OUTIL SEO LOCAL



OUTILS PAO



CAS CLIENT

EasyVerifRack.fr



LES BESOINS DU CLIENT

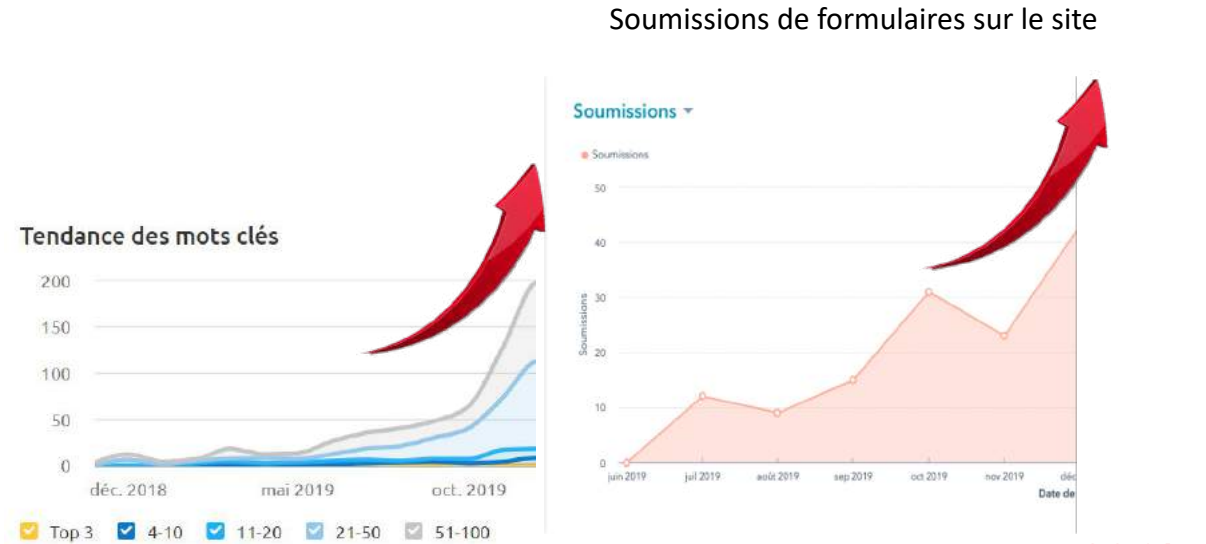
- Structurer sa communication digitale
- Automatiser son processus de suivi client
- Acquérir des leads qualifiés
- Augmenter la notoriété de marque

RESULTATS APRES 6 MOIS

- Une communication axée autour des buyers persona a permis un taux de conversion de 30%
- Grace aux actions menées en ligne, EasyVérifRack a acquis plus d'une centaine de leads hyper qualifiés
- Des grands groupes suivants ont demandé une démonstration de l'application métier :



- Mise en place d'un CRM automatisé pour le suivi des prospects
- Travail sur la notoriété du site avec des mots clés de courte et de longue traîne



Taux de **conversion de 30 %**

FORMULAIRE	VUES	SOUSSIONS	TAUX DE CONVERSION
<input type="checkbox"/> Téléchargement Guide des bonnes pratiques pour sécur...	280	78	27,86%
<input type="checkbox"/> Téléchargement des 64 modèles de rayonnages à palett...	63	20	31,75%
<input type="checkbox"/> Téléchargement Guide du revendeur	41	14	34,15%
<input type="checkbox"/> Pop-up form: Abonnement à la newsletter	718	14	1,95%



Mesurez dès aujourd'hui votre performance en ligne

OFFERT

DEMANDEZ VOTRE MINI AUDIT SEO

Votre contact
Renaud Vuillet
renaud@pluvian.com
07 81 74 69 77
04 76 33 19 17

